



DR.-ING., DIPL.-ING. MASCHINENBAU, M, 59 JAHRE
GESCHÄFTSFÜHRER, CDO/CIO
 AUTOMOTIVE / MASCHINEN- ANLAGENBAU / LUFT- UND RAUM-
 FAHRT / TRANSPORTATION
 MOBIL INNERHALB DEUTSCHSPRACHIGEM RAUM

EXPERTISE

- Umsetzungsstarker Technologie- und Innovations-Manager
- Über 30 Jahre umfassende Erfahrung in der Entwicklung von Produkten und Softwarelösungen für die Branchen Automotive, Mess- / Prüftechnik, Automation, Maschinenbau
- Nachhaltige und nachweisbare Erfolge im Auf- und Ausbau von Geschäftseinheiten für Produkt- und Systementwicklungen
- Hohe (Fach-)Kompetenz in innovativen Technologien, Digitalisierung von Industrieprodukten und Systemlösungen

BERUFSPRAXIS

07/2018 – heute

Lösungsanbieter, ENGINEERING, BERATUNG UND SOFTWAREENTWICKLUNG,
 START-UP FÜR KOGNITIVE SYSTEME

Geschäftsführer

- Geschäftsverantwortung für den Bereich „kognitive Systeme“ (Beratung, Embedded Systeme, Softwareentwicklung)
- Start Up im Konzern mit neuem Geschäftsmodell
- Aufbau des Wertversprechens „Digitalisierung mit KI Methoden für den Mittelstand“
- Entwicklung Markteintritt (Netzwerk- und Verbandsarbeit), Kundengewinnung

07/2015 – 06/2018

UNTERNEHMEN FÜR SOFTWARELÖSUNGEN AUTOMOTIVE, SCHIENENVERKEHR
 UND MASCHINENBAU

Geschäftsführender Gesellschafter

- Begründung und Aufbau des Ingenieursunternehmens mit Softwarekompetenz
- Entwicklung der strategischen Ausrichtung zur Digitalisierung von Industrieprodukten,
- Projektakquisitionen bei großen Industriekunden wie auch Mittelständischen Herstellern
- Einführung Qualitätsmanagement- und Informationssicherheit -System ISO 9001/27001

01/2007 – 06/2015

UNTERNEHMEN FÜR SOFTWARE ENTWICKLUNG BAHNTECHNIK, MASCHINEN-
 BAU, MESSTECHNIK UND VERTEIDIGUNG

Allein-Geschäftsführer

- Gründung und Aufbau Gesellschaft in Österreich
- Gesamtgeschäftsverantwortung, Etablierung der Marke und Geschäftsentwicklung

Leiter Geschäftsbereich Industry

- Operative und strategische Geschäftsausrichtung, P&L Verantwortung .
- Steuerung, Entwicklung und Umsetzung marktspezifischer Marketingstrategien

11/2004 – 12/2006

ANBIETER VON SOFTWAREPRODUKTEN UND KOMPLETT SOFTWARE LÖSUNGEN
 FÜR AUTOMOBIL- UND LOGISTIKBRANCHE

Unit Manager für Produkt Entwicklung

- Gesamtverantwortung für Unit Testdaten Management und Softwareentwicklung
- Akquisition Projektgeschäft (u.a. Verhandlungen), Aufbau strategischer Partnerschaften
- Marktanalysen, Umsetzung strategischer und operativer Marketing Aktivitäten

01/1996 – 10/2004

SYSTEMHAUS FÜR ENTWICKLUNG UND IMPLEMENTIERUNGEN VON HIGH-
 TECH LÖSUNGEN FÜR LUFT- UND RAUMFAHRT

Leiter Business Unit für Datensysteme

- Gesamtverantwortung für Unit Testdaten Management und Softwareentwicklung
- Akquisition Projektgeschäft (u.a. Verhandlungen)
- Marktanalysen und Umsetzung strategischer wie auch operativer Marketing Aktivitäten

05/1994 – 12/1995

IT SYSTEMHAUS FÜR SOFTWARE LÖSUNGEN SCHIENENGEBUNDENER KOMMU-
 NALER VERKEHRSSYSTEME

Teamleiter kinematische Messtechnik

- Entwicklung und Systemintegration eines mobilen (kinematischen) Mess-Systems

- Projektplanung und -überwachung

QUALIFIKATIONSPROFIL

Formale Qualifikation	DR.-ING., DIPLOM-INGENIEUR MASCHINENBAU	
Management und Unternehmensführung	Langjährige Führungsverantwortung unterschiedlicher Größenordnung und Gruppierung auf Geschäftsführer Ebene Messbare Erfolge in der operativen und strategischen (Neu-)Ausrichtung von Geschäftseinheiten und Unternehmen mit signifikanter und nachhaltiger Verbesserung der Marktposition	
Führungserfahrung Personalentwicklung	<ul style="list-style-type: none"> ▪ 30 Jahre Führungsverantwortung – mehrstufige Führungsspanne bis zu 190 Mitarbeitern – davon 9 Direct Reports ▪ Einstellungs-, Auswahl-, Beurteilungs-, Zielvereinbarungs- und Personalentwicklungsgespräche 	
Sales / Marketing	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Key Account Management ▪ Excellence in Sales, Programm-Management ▪ Kundengewinnung- und -Bindungsprogramme ▪ Markteintritt in neue Geschäftssegmente ▪ Projektakquisitionen 	
Projekterfahrung	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Gewinnung/Umsetzung von Engineering Projekten ▪ Umsetzung komplexer kundenspezifischer SW- und HW-Anforderungen ▪ Aufbau und Umsetzung Industrie 4.0 in diversen Projekten ▪ Produktentwicklungen ▪ Systemoptimierungen ▪ Post-Merger Konzernintegration 	
Business Development	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Aufbau und Eingliederung von neuen Geschäftsbereichen/Abteilungen ▪ Strategie Entwicklungen und Markterschließung ▪ Entwicklung neuer Produkte für die Digitalisierung von Geschäftsprozessen 	
Technologie - Innovations - Transformations - Management	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Applikationen zur Prozesssteuerung und Datenmanagement ▪ Cloud Computing ▪ Cognitive Computing / Cognitive Solutions ▪ Industry Platforms ▪ Big Data ▪ Intuitive Benutzeroberflächen mit HMI / UX Design ▪ Embedded Systems ▪ Atlassian Toolchain 	
EDV	<ul style="list-style-type: none"> ▪ ERP SAP ▪ CorporatePlanner, Projektron ▪ CRM, SalesLogix ▪ Fortran, C, Python, HTML5 	
Sprachen	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Deutsch – Muttersprache ▪ Englisch – Verhandlungssicher ▪ Französisch – Grundkenntnisse 	
Mobilität	<ul style="list-style-type: none"> ▪ DACH 	

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten? Wir übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen. Wir arbeiten im Auftrag des Bewerbers. Deshalb ist unser Service für ein einstellendes Unternehmen und für Personalberater auch im Falle einer erfolgreichen Vermittlung **kostenlos**.

Bei Interesse kontaktieren Sie uns bitte unter obert@adensam.de oder unter Tel: +49 (0) 621.15 02 83 56