

**DIPLOM-BETRIEBSWIRT (BA), M, 51 JAHRE****GESCHÄFTSFÜHRER**

AUTOMOTIVE / COMMERCIAL VEHICLES / AIRCRAFT / FURNITURE  
 MOBIL INNERHALB DEUTSCHSPRACHIGEM RAUM

## EXPERTISE

- 15 Jahre Geschäftsleitung im internationalen Automotivumfeld
- Umfangreiches Know-how aus Konzern und gehobenem Mittelstand
- Signifikante Umsatzsteigerung und hervorragende Vertriebsserfolge
- Erfahrener Manager mit strategischer Weitsicht und charismatischer Persönlichkeit

## BERUFSPRAXIS

**07/2015 – heute**

07/2015 – heute

07/2015 – heute

**07/2008 – 06/2015**

09/2013 – 06/2015

07/2011 – 08/2013

07/2008 – 08/2013

**04/2006 – 06/2008****01/2004 – 03/2006****10/2000 – 12/2003****07/1997 – 09/2000****04/1995 – 06/1997****10/1988 – 12/1994**

10/1991 – 12/1994

10/1988 – 09/1991

## AUSBILDUNG

**10/1988 – 09/1991**

## INTERNATIONALER AUTOMOBILZULIEFERER (INTERIEUR)

**Geschäftsführer** (alleinvertretungsberechtigt, Berichtslinie an CEO der Gruppe)

- Geschäftsführer der deutschen Tochtergesellschaften

**Sales Director**

- Weltweite Vertriebsverantwortung für zahlreiche Pkw- und Nfz-Kunden

## INTERNATIONALER AUTOMOBILZULIEFERER (INTERIEUR)

**Geschäftsführer** (alleinvertretungsberechtigt, Berichtslinie an Gesellschafter)

- Weltweite Verantwortung für Vertrieb, Marketing und Entwicklung

**Handlungsbevollmächtigter**

- Zusätzliche Übernahme operativer und strategischer Aufgaben

**Leiter Vertrieb**

- Weltweite Vertriebsverantwortung

## INTERNATIONALER AUTOMOTIVE DIENSTLEISTER (INTERIEUR)

**Vice President Business Development Europe**

## INTERNATIONALER AUTOMOBILZULIEFERER (INTERIEUR)

**Vice President Sales & Product Development Europe / South Africa**

## INTERNATIONALER AUTOMOBILZULIEFERER (POWERTRAIN)

**Director Sales & Marketing Heavy Duty Division**

## INTERNATIONALER AUTOMOBILZULIEFERER (CHASSIS)

**Verkaufsleiter Erstausrüstung Pkw**

## INTERNATIONALER AUTOMOBILZULIEFERER (POWERTRAIN)

**Kaufmännischer Kundenbetreuer**

## FAHRZEUGHERSTELLER

**Assistent der Geschäftsleitung Produktbereich Fahrzeugaggregate****Studienbegleitende praktische Ausbildung**

BWL-Studium mit Abschluss zum Diplom-Betriebswirt (BA)

## QUALIFIKATIONSPROFIL

|   |  |
|---|--|
| <b>Ausbildung</b>                         | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Diplom-Betriebswirt (BA) mit ausgeprägtem technischen Verständnis</li> </ul>  |
| <b>Management und Unternehmensführung</b> | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 15 Jahre Mitglied der Geschäftsleitung mit voller P&amp;L-Verantwortung</li> <li>▪ Seit 2013 alleinvertretungsberechtigter Geschäftsführer</li> <li>▪ Verantwortlich für 1.600 Mitarbeiterinnen / Mitarbeiter und Führung von 10 Direct Reports</li> <li>▪ Steuerung globaler Vertriebs- und komplexer Projektteams</li> <li>▪ Maßgeblicher Beitrag zur strategischen Neuausrichtung des Unternehmens   M&amp;A</li> <li>▪ Aufbau europ. Headquarter, Forschungs- und Entwicklungszentren und Produktionsstandorte</li> <li>▪ Erstmalige und wiederholte Zertifizierung nach ISO/TS und IATF 16949</li> </ul> |
| <b>Internationalität</b>                  | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Tätig in europäischen, amerikanischen und japanischen Unternehmen</li> <li>▪ Führung von Mitarbeiterinnen / Mitarbeitern in Europa, Südafrika, USA und Südamerika</li> </ul>  |
| <b>Sprachkenntnisse</b>                   | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Deutsch           <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Muttersprache</li> </ul> </li> <li>▪ Englisch           <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Verhandlungssicher</li> </ul> </li> <li>▪ Französisch / Portugiesisch           <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Ausbaufähige Grundkenntnisse</li> </ul> </li> </ul>  |
| <b>Branchen- und Produktkompetenz</b>     | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Erfahrungen im Konzern und im gehobenen Mittelstand</li> <li>▪ Automotive, Commercial Vehicles, Aircraft, Furniture, OEM, Tiers</li> <li>▪ Interieur (Sitze, Sitzbezüge, Strukturen, Oberflächen, DP, Headliners, etc.), Powertrain, Chassis</li> </ul>   |
| <b>Sales und Marketing</b>                | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Umfassende Restrukturierung von Vertriebsorganisationen</li> <li>▪ Einführung Key Account Management   Kundenteams mit integriertem Projektmanagement</li> <li>▪ Zahlreiche Aufträge neuer und bestehender Kunden aus der Fahrzeugindustrie</li> <li>▪ Erhebliche Steigerung des Umsatz- und Ertragsvolumens</li> <li>▪ Aufbau und erfolgreiche Einführung innovativer und margenstarker Produktbereiche</li> <li>▪ Unternehmensentwicklung zu Systemlieferant   Projekte mit höherer Wertschöpfung</li> <li>▪ Entwicklung und Umsetzung ganzheitlicher Marketing- und Kommunikationsstrategien</li> </ul>    |
| <b>Business Development und M&amp;A</b>   | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Aufbau ertragsstarker Kunden aus der Luftfahrtindustrie</li> <li>▪ Mehrheitsübernahme und erfolgreiche Integration eines Zulieferers aus dem Interieur-Bereich</li> <li>▪ Abschluss strategische Partnerschaft mit einem führenden Aircraft-Zulieferer</li> <li>▪ Intensive Zusammenarbeit mit internationalen JV-Partnern</li> </ul>   |
| <b>Research &amp; Development</b>         | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Entwicklung und erfolgreiche Umsetzung R&amp;D Center Strategy</li> <li>▪ Aufbau kundennaher Entwicklungsstandorte</li> <li>▪ Entwicklung neuer und nachhaltiger Oberflächenmaterialien</li> <li>▪ Erfolgreiche Akquisition von Entwicklungsaufträgen aus der Fahrzeug- und Luftfahrtindustrie</li> </ul>   |
| <b>Finanzen und Einkauf</b>               | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Verbesserung der Umsatzrendite durch Realisierung überdurchschnittlicher Preiserhöhungen</li> <li>▪ Einführung von jährlichen Preisverhandlungen mit Top 20 Lieferanten</li> <li>▪ Trennung von externen Beratern und unrentablen Geschäftsfeldern</li> <li>▪ Schließung oder nachhaltiger Turnaround defizitärer Standorte   Verlagerung der Produktion</li> <li>▪ Aufbau aussagefähiges Konzern-Reporting   Einführung Vertriebscontrolling</li> </ul>  |
| <b>Human Resources / IT</b>               | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vollumfängliches HR-Management (Rekrutierung, Einstellung, Entwicklung, Kündigung)</li> <li>▪ Post-Merger-Integration im Rahmen internationaler M&amp;A-Projekte</li> <li>▪ Optimierung bestehender IT- / ERP-Systeme (HDx, Navision)</li> </ul>  |
| <b>Soft Skills</b>                        | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Reflektierte und loyale Führungspersönlichkeit</li> <li>▪ Ausgeprägte interkulturelle Kompetenz und hervorragende Rhetorik</li> <li>▪ Erfahrener Manager mit strategischer Weitsicht und charismatischer Persönlichkeit</li> </ul>  |
| <b>Mobilität</b>                          | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Deutschsprachiger Raum   Reisebereitschaft weltweit</li> </ul>  |
| <b>Verfügbarkeit</b>                      | <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 6 Monate zum Quartalsende (verhandelbar)</li> </ul>   |

### Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten?

Wir übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen. Wir arbeiten im Auftrag des Bewerbers. Deshalb ist unser Service für ein einstellendes Unternehmen und für Personalberater auch im Falle einer erfolgreichen Vermittlung **kostenlos**. Bei Interesse kontaktieren Sie uns bitte unter [koch@adensam.de](mailto:koch@adensam.de) oder unter Tel: +49 (0) 621 150 28 354