



RECHTSANWALT UND MBA, M, 46 JAHRE
LEITER BUSINESS DEVELOPMENT
 PRODUZIERENDE INDUSTRIE | AGRAR | BERATUNG
 D-A-CH (VORZUGSW. RHEIN-NECKAR-GEBIET)

EXPERTISE

- Technisch erfahrene Führungskraft mit internationalem Hintergrund
- Innovationskraft und Expertise in der Erschließung von Märkten und der Organisation und Reorganisation von Unternehmensstrukturen
- Experte in den Themen: **Business Development | Marketing & Vertrieb | Innovation & Strategie**

BERUFSPRAXIS

Seit 2018

HERSTELLER VON BETRIEBSEINRICHTUNGEN
Leiter Unternehmens- und Geschäftsentwicklung

- Implementierung von bereichsübergreifenden Strukturen
- Einführung von Kennzahlensystemen und Lean Production
- Entwicklung von intralogistischen Konzepten zur Optimierung des Materialflusses und der Produktionsabläufe der Kunden
- Disziplinarische und fachliche Führung aller Mitarbeiter

2016 - 2018

SELBSTSTÄNDIGER RECHTSANWALT, DOSSENHEIM
Rechts- und Unternehmensberatung

2006 – 2016

2014 – 2016

HERSTELLER VON HARTMETALLBESTÜCKTEN WERKZEUGEN
Business Unit Leiter

- Erhöhung der Profitabilität entlang der Wertschöpfungskette
- Signifikante Umsatzsteigerung bei faktischer Ertragsverbesserung
- Etablierung neuer Geschäftsfelder, internationale Expansion, Erschließung neuer Marktsegmente und Intensivierung des Vertriebs
- Erfolgreiche strategische Neuausrichtung bestehender Geschäftsbereiche mit erheblichem Umsatzwachstum > 50 %
- Erarbeitung zahlreicher Patente und Schutzrechtsanmeldungen
- P&L-Verantwortung
- Führung von 11 Direct Reports und ca. 150 Mitarbeitern

2008 – 2014

Produktmanager Agrartechnik

- Mitarbeiterführung
- Umsatzwachstum (mehr als verdoppelt)

2006 – 2008

Projektmanager Agrartechnik

- Definition und Umsetzung der weltweiten OEM Marktstrategie
- Konzeption der weltweiten Vertriebs- und Marketingstrukturen

2004 – 2006

STEUER- UND ANWALTSKANZLEI
Freier Rechtsanwalt

1992 – 1996

DRK KREISVERBAND
Rettungssanitäter

BILDUNG

1994 - 2003

LANDGERICHT | UNIVERSITÄT (D & F)
Studium der Rechtswissenschaft | Referendariat
 Abschluss: **1. & 2. Juristisches Staatsexamen Jura**

QUALIFIKATIONSPROFIL

| | |
|---|--|
| Formale Qualifikation | Master of Business Administration 2. Staatsexamen Jura |
| Management und Unternehmensführung | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Business Unit Leiter Leiter Business Development ▪ P&L Verantwortung für einen Umsatz von €34 Mio. |
| Führungserfahrung | Führung seit 8 Jahren Bis zu 150 Mitarbeiter 11 Direct Reports |
| Internationalität | Berufliche Tätigkeiten in: USA Kanada Australien Brasilien Indien China Auslandssemester und Werkstudententätigkeiten in: USA Frankreich Bangladesch |
| Sprachen | Deutsch Muttersprache Englisch Verhandlungssicher Französisch Verhandlungssicher Spanisch Grundkenntnisse |
| Branchenkompetenz | Produzierende Industrie Beratung |
| Projektmanagement | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Organisation und Reorganisation des Unternehmens ▪ Aufbau von Vertrieb und Marketing ▪ Product Life Cycle Management |
| Business Development | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Umsatzsteigerung von €50.000 auf €16 Mio. in 11 Jahren ▪ Markterschließung im Ausland ▪ Aufbau von Systempartnerschaften mit Kunden und Lieferanten ▪ Entwicklung und Vermarktung von Lean Production ▪ Optimierungen entlang der gesamten Wertschöpfungskette ▪ Produkt- und Produktionsprozessentwicklung Patente |
| Sales und Marketing | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Konzipierung und Implementierung: Onlineshop Broschüren Werbematerialien Besuch internationaler Messen ▪ Business Pläne Marktanalyse Benchmarking ▪ Erstellung und Optimierung Unternehmenshomepage ▪ Einführung einer Strategie „Systempatente als USP“ |
| Finance | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Einführung von KPI-Tools ▪ Cost-cutting durch Abbau von Lagerbeständen, Reduzierung von Zahlungszielen und Erhöhung der Umschlagshäufigkeit ▪ Turnaround Management ▪ Experte im Steuerrecht |
| Organisation & IT | <ul style="list-style-type: none"> ▪ Aufbau eines Projektmanagements ▪ Initiieren und Etablieren von bereichsübergreifenden Prozessen ▪ Einführung eines Qualitätsmanagements ▪ Aufbau eines Bereichs Prototypenbau |
| Mobilität | DACH Region, vorzugsweise Tagespendelbereich |
| Verfügbarkeit | Kurzfristig nach Absprache |

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten? Wir übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen. Wir arbeiten im Auftrag des Bewerbers. Deshalb ist unser Service für ein einstellendes Unternehmen und für Personalberater auch im Falle einer erfolgreichen Vermittlung **kostenlos**.

Bei Interesse kontaktieren Sie uns bitte unter meyer@adensam.de oder unter Tel: +49 (0) 621.15 02 83 50