



LEISTUNGSANGEBOT

EXECUTIVE PLACEMENT

So finden Sie Ihre zukünftige Position im oberen Management



WO SICH DEINE TALENTE MIT DEN
BEDÜRFNISSEN DER WELT KREUZEN,
DORT LIEGT DEINE BERUFUNG.

(ARISTOTELES)

ÜBER DIE KUNST, SICH ZU VERMARKTEN

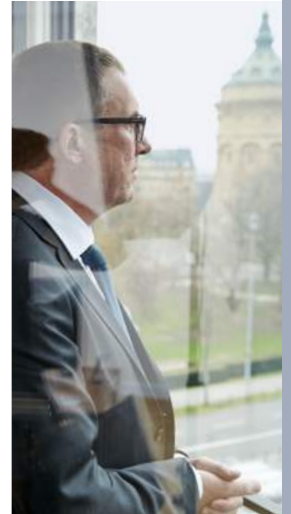
Welchen Anteil am beruflichen Lebenserfolg hat die gekonnte Selbstvermarktung an der Schnittstelle zwischen zwei Arbeitgebern? Ein abendfüllendes Thema.

Sicher ist: Der Arbeitsmarkt für obere Führungskräfte folgt speziellen Regeln.

Wir kennen diese Regeln. Seit 1991 begleiten wir Führungskräfte durch berufliche Veränderungsprozesse.

Das ist unsere Kernkompetenz.

Ihr



 **ADENSAM**
MANAGEMENTBERATUNG

- Executive Placement
- Board Consulting
- Privates Karrieremanagement



EXECUTIVE PLACEMENT

Executive Placement für **obere Führungskräfte** ist der expertenbegleitete systematische Weg zur neuen Position. Der Auftrag kann sowohl vom Arbeitgeber als auch von einer Privatperson erteilt werden. Der Beratungskunde kann hierbei (noch) in ungekündigter Stellung arbeiten, sich in einer vertraglichen Restlaufzeit befinden oder bereits ausgeschieden sein.

Executive Placement-Kunden erreichen ihre beruflichen Ziele schneller und sicherer, berichten von **höherer Arbeitszufriedenheit, neuen Perspektiven** und **besserem Einkommen**.

Dieses hoch individuelle Premium-Angebot richtet sich in erster Linie an **zielorientierte Führungskräfte**, die auf der Suche nach einer neuen adäquaten Verantwortung sind und hierbei **mit besonderem Anspruch** an Prozessqualität und Effizienz bestmögliche Unterstützung und aktive Vermittlung **auch im verdeckten Arbeitsmarkt** wünschen.

Hierbei kann es sich formal um ein „**Outplacement**“ **im Auftrag des Arbeitgebers** oder um ein „**Newplacement**“ **im privaten Auftrag** handeln.



HÖCHST PERSÖNLICH UND SEHR DISKRET

Im Executive Placement werden Sie sehr **persönlich im 1:1-Kontext** betreut. Sie werden **nicht durch Gruppenveranstaltungen** geschleust. Sie werden **nicht** zur Teilnahme an **Webinaren** aufgefordert und **nicht** auf ein „**Hilf-Dir-Selbst-Portal**“ im Internet verwiesen.

Executive Placement geht weit über den sonst üblichen Hilfe-zur-Selbsthilfe-Ansatz hinaus. Es handelt sich um eine hochprofessionelle Prozessbegleitung durch eine berufliche Umbruchsituation auf Top-Management Niveau. Die im Executive Placement inkludierte „Aktive Vermittlung“ ist die wirkungsvollste Unterstützung auf der Suche nach einer neuen Position.

Wenn Sie **aus ungekündigter Stellung** eine neue Position suchen und dadurch nicht offen im Arbeitsmarkt agieren können, bieten wir Ihnen eine diskrete und effiziente Marktbearbeitung unter dem Schutz einer Treuhandadresse unter Wahrung Ihres Inkognito und unter strenger Beachtung aller Sperrvermerke.



Friedrichsplatz und Rosengarten

Executive Placement ist ein systematischer und planvoller Prozess



INHALTLICHER ABLAUF

Am Anfang steht immer die **Basisberatung zur Marktvorbereitung** mit einer Stärkenanalyse und der Zielfindung. Erst wenn Stärken und Ziele klar definiert sind, kann der nachfolgende Executive Placement-Prozess sinnvoll geplant und zum Erfolg geführt werden. Zur Basisberatung gehören auch die Optimierung Ihrer Bewerbungsunterlagen und ein intensives Vorstellungsgesprächstraining. Während der anschließenden Phase der **Aktiven Vermittlung** sucht unser JobSearch permanent nach passenden Vakanzen in den öffentlich zugänglichen Quellen und erschließt für Sie somit den sichtbaren Stellenmarkt.

Das Ziel der Basisberatung zur Marktvorbereitung ist es, ein solides Fundament zu schaffen, auf dem Ihre anschließende Bewerbungskampagne zielgerichtet zum gewünschten Erfolg geführt werden kann.

Gleichzeitig arbeiten wir im **verdeckten Stellenmarkt**, indem wir gezielt und systematisch die für unsere Kunden relevanten Personalentscheider innerhalb einer zuvor sorgfältig definierten Zielfirmengruppe ansprechen. Diese Arbeit ist seit wenigen Jahren auch unter dem Begriff „**Inverses Headhunting**“ bekannt geworden.





Leistungen der Basisberatung zur Marktvorbereitung kurz zusammengefasst:

- Sorgfältige Situationsanalyse
- Stärkenanalyse mit wissenschaftlicher Eignungsdiagnostik
- Berufliche Perspektivenberatung mit strategischer Zielfindung
- Optimierung Ihrer Bewerbungsunterlagen in Deutsch und Englisch
- Optimierung Ihrer öffentlichen Profile in Xing und LinkedIn
- Erarbeitung einer zielführenden Bewerbungsstrategie
- Vorstellungsgesprächstraining (optional auch in Englisch)
- Optional: Business-Outfitberatung/Farb- und Stilberatung in Abhängigkeit zur angestrebten Position

INTELLIGENT ZUM ZIEL

Ein **dritter, ebenfalls parallel ablaufender Handlungsstrang** ist die zielgerichtete Vermittlungsarbeit in Ihrem und unserem **Kontaktnetzwerk**. Hierbei sprechen wir ausgewählte betriebliche Personalentscheider und etwa **200 relevante Personalberater** ganz gezielt an und makeln bei Interesse den Kontakt. Diese Kontaktaufnahme kann in einem ersten Schritt auch über ein anonymisiertes Kurzprofil erfolgen. Ein intelligentes „Spiel über Bande“.

In der Aktiven Vermittlung gestalten wir Ihren beruflichen Veränderungsprozess. Wir bereiten Sie auf Ihre Vorstellungsgespräche, Präsentationen und Assessments vor, versorgen Sie mit zusätzlichen Hintergrund-

informationen zum potentiellen künftigen Arbeitgeber und unterstützen Sie in der Phase der Vertragsverhandlung.

In der Vorbereitung auf Vorstellungsgespräche lehnen wir Schauspieltraining grundsätzlich ab. Wir setzen fallweise auf Methoden aus der Welt des **mentalen Trainings**, der **Sportpsychologie** und der **Verhandlungsrhetorik**. So steigern wir Ihre Souveränität und Überzeugungskraft.

Der Vermittlungsprozess wird kennzahlenbasiert kontrolliert. Die meisten unserer Kunden **unterschreiben in 6 bis 9 Monaten ihren neuen Arbeitsvertrag**.



FAIRE BEDINGUNGEN

Für unser Garantieprogramm gilt: Sollte Ihr Start im neuen Unternehmen innerhalb der Probezeit scheitern, greift unsere **Wiederaufnahmegarantie**. In diesem Fall würden wir Sie wieder in die Aktive Vermittlung aufnehmen. Um das zu verhindern, bieten wir Ihnen ein **Onboarding-Coaching** während der Probezeit.

Innerhalb der vereinbarten Vertragslaufzeit ist die Beratungsleistung quantitativ grundsätzlich nicht begrenzt. Wir leisten alles, was inhaltlich sinnvoll und wirtschaftlich vernünftig ist, damit Sie das zuvor definierte Ziel erreichen.



Viktorturm und Wasserturm

Leistungen der „Aktiven Vermittlung“ kurz zusammengefasst:

- Prozessbegleitende Beratung und Vermittlung ohne zeitliche Begrenzung der Beratungsleistungen innerhalb der Vertragslaufzeit
- Durchführung von Treuhandkurzbewerbungen
- Aktive Suche nach passenden Vakanzen im sichtbaren Stellenmarkt (JobSearch)
- Kontaktherstellung zu ausgewählten Personalentscheidern im verdeckten Stellenmarkt („Inverses Headhunting“) und in unserem Headhunternetzwerk
- Aktive Vermarktung unserer Beratungskunden innerhalb unseres eigenen Kontaktnetzwerks
- Vorbereiten und Nachbesprechen von Vorstellungsgesprächen, Präsentationen und Assessments
- Posten des anonymisierten Kurzprofils auf der Adensam-Homepage
- Zugang zu einer professionellen Unternehmensdatenbank
- Begleitende Prozesssupervision, Coaching und mentales Training
- Auf Wunsch: Diskrete Vermittlung unter Inkognito
- Optional: Existenzgründungsberatung, Business-Outfitberatung, Medientraining

ENTSCHEIDEN ODER ABWARTEN?

HANDELN ODER REAGIEREN?

WOHIN FÜHRT MICH MEIN WEG?



UNSERE BERATUNGSGRUNDSÄTZE

- Offenheit, Ehrlichkeit, Wertschätzung und Vertrauen sind Arbeitsgrundlage für beide Seiten.
- Wir unterstützen unsere Kunden mit allem, was wir sind und können.
Deshalb nehmen wir uns unter Umständen auch die Freiheit, Aufträge abzulehnen.
- Absolute Diskretion – auch nach Beendigung des Auftrages – ist für beide Seiten selbstverständlich.
- Wir sind Berater, keine Sekretäre.
- Wir binden fallweise und nach Absprache andere erfahrene und bewährte Berater in die Prozesse ein.

VERTRAGSFORMEN UND HONORARE

Basisberatung zur Marktvorbereitung ohne Aktive Vermittlung	7.950
<u>Laufzeitvertrag:</u> Basisberatung zur Marktvorbereitung plus 9 Monate Aktive Vermittlung	26.500
<u>Garantieprogramm:</u> Basisberatung zur Marktvorbereitung plus Aktive Vermittlung bis zum Erfolg	34.500

Diese Angaben verstehen sich in Euro.

Falls Sie über ein feststehendes Budget verfügen, das nicht in diese Tabelle passt, erstellen wir Ihnen gerne ein individuelles Angebot.

Für Privatpersonen im Inland verstehen sich die angegebenen Zahlen als Netto-Honorar und werden zuzüglich der gesetzlichen MwSt. berechnet.

Für Privatpersonen im Inland stellen unsere Honorare steuerlich absetzbare Werbungskosten dar.

Bei privater Beauftragung aus dem Ausland wird die MwSt. nach §3a Abs. 4 UStG. nicht fällig („Nicht steuerbarer Umsatz im Drittlandsgebiet“).

Bei Beauftragung durch ein Unternehmen ist die MwSt. ein durchlaufender Posten und das Nettohonorar eine absetzbare Betriebsausgabe. Hierbei sind ggfs. die Vorschriften der Besteuerung eines „geldwerten Vorteils“ zu beachten.



ADENSAM Managementberatung

Stresemannstraße 4
D-68165 Mannheim
Germany

ADENSAM Managementberatung

5 Epsom Road
Langebaan 7357
Longacres Estate
South Africa

Inhabergeführtes Einzelunternehmen

Inhaber: Frank Adensam

USt. ID-Nr.: DE270737761

Tel +49 (0) 621.15028350

Mail adensam@adensam.de
www.adensam.de

